

EBP – Gestion Commerciale OL 2020

Participants

Public

Chefs d'entreprises, conjointes collaborateurs, auxiliaires familiaux, salariés, demandeurs d'emploi.

Nombre de participants :

Formation individuelle

Pré requis :

Avoir une connaissance de l'outil informatique.

Avoir une connexion Internet et si possible une webcam pour les visio-conférences.

Durée

10 heures dont :

- 5 heures de cours.
- 1 heure de coaching individuel.
- 4 heures de travail personnalisé

Objectifs

- ✓ Découvrir les fonctions de base et acquérir les bons réflexes pour bien débiter

PROGRAMME

Initiation :

- Réaliser la Mise en place du dossier
- Découvrir l'Ergonomie de l'application
- Découvrir et créer une Base clients
- Découvrir et créer une Base articles
- Réaliser un Devis.
- Suivre le cycle de vente
- Réaliser des Impressions
- Découvrir les Échéanciers et règlements
- Faire une sauvegarde

Perfectionnement :

- Création de la Base clients et toutes les fonctionnalités existantes
- Base articles et toutes les fonctionnalités existantes
- Réalisation d'un devis
- Bon de commande, bon de livraison et factures / avoirs
- Impressions et paramétrages individualisés
- Échéanciers et règlements

Echange des données comptables :

- Échange Gestion Commerciale / Compta
- Module Communication Entreprise Expert
- Import et export paramétrable des écritures
- Fichier FEC
- Échange Paie / Comptabilité
- Échange Etats Financiers / Comptabilité
- Quiz de validation des acquis

Réalisation de cas pratiques et d'un cas de synthèse :

Version de démo proposée :

- Faire une facture d'acompte
- Préparer un tarif client ou fournisseur
- Présenter un journal des évènements
- Si logiciel de Compta vers un transfert d'une facture de Vente

- ✓ Maîtriser les fonctionnalités de base de la Gestion Commerciale

Méthodes mobilisées :

- Support de cours téléchargeables.
- **Support de formation** en ligne accessible sur un espace personnel et sécurisé.
- Formation accessible 24h sur 24 et 7 jours sur 7, connexion par ordinateur, tablette ou smartphone.
- Accès à un **forum appelé MUR** sur la plateforme pour poser toutes vos questions et échanger avec les autres apprenants et la formatrice.
- Suivi personnalisé par échange sur la plateforme et visio-conférence avec le formateur.

Intervention d'un formateur spécialiste en conseils et stratégie d'entreprise.

Modalités d'évaluation :

Pour répondre à vos besoins CG Formations met en place un test de positionnement en début de formation afin de connaître vos besoins et vous fournir une prestation de qualité et d'un test final pour mesurer les acquis de la formation.

- Suivi personnalisé par échange sur la plateforme et par visio-conférence avec le formateur.
- L'assiduité du stagiaire est évaluée à travers les temps de connexion.

L'atteinte des objectifs sera évaluée à travers :

- Un quizz de démarrage
- Des exercices de progression (Exercice d'Association / Ecritures)
- Un questionnaire de synthèse finale : qcm noté avec score à atteindre pour validation
- A l'issue de la formation, il est remis au stagiaire une attestation pour mesurer l'atteinte des objectifs pédagogiques en termes de « être capable de »

Modalités et délais d'accès :

Formation à suivre à son rythme durant 4 semaines.

Tarif :

Voir site