

# BATIR UN BUSINESS PLAN

## Participants

### Public

Responsables fonctionnels, opérationnels, chefs de projet, chefs d'entreprise ou créateurs d'entreprise.

**Nombre de participants :**  
De 2 à 8

**Pré requis :**  
*Aucun pré requis*

**Durée**  
2 jours (14h)

## Objectifs

- ✓ Présenter les objectifs, les acteurs et les étapes d'un plan d'affaires.
- ✓ Présenter une méthodologie de construction, de calcul et d'enchaînement.
- ✓ Préparer un argumentaire en fonction de ses interlocuteurs pour négocier son business plan.

**Méthodes mobilisées :**

## PROGRAMME

### Qu'est-ce qu'un business plan ?

- Les objectifs et les finalités du plan d'affaires sur le plan stratégique, commercial et économique
- La stratégie et ses conséquences financières
- Les différents acteurs et les destinataires

### Méthodologie de construction :

- Principes généraux et plan type
- Le dossier économique et financier :
  - Compte de résultat
  - Bilan
  - Flux de trésorerie prévisionnels

### Prévisions d'activité, d'investissements et de BFR

#### Le financement du business plan

- Les modes de financement et leur coût
- Leur intégration dans les tableaux finaux

- Compte de résultat
- Plan de financement
- Plan de trésorerie
- Bilan de clôture

#### Les simulations

#### Négocier les hypothèses

Faire valider les indicateurs économiques et financiers par ses différents interlocuteurs (banquiers, société de capital-risque, associés, hiérarchie...)



La formation continue autrement !

**Des apports théoriques appuyés par des études de cas, jeux de rôles, mise en situation, explications imagées. Des exercices progressifs selon la formation.**

*Intervention d'un formateur spécialiste en conseils et stratégie d'entreprise.*

### **Modalités d'évaluation :**

Pour répondre à vos besoins CG Formations met en place un test de positionnement en début de formation afin de connaître vos besoins et vous fournir une prestation de qualité et d'un test final pour mesurer les acquis de la formation.

Évaluation à chaud en fin de formation avec et sans le formateur pour laisser la possibilité de dire les écarts et les difficultés rencontrées

### **Modalités et délais d'accès :**

Voir le planning en ligne

### **Tarif :**

Voir site